1. Предлагается следующий перечень рисков:
2. аварии грузового судна во время перевозки груза, ожидаемого компанией;
3. слишком резкого снижения курса иностранной валюты для компании,
4. осуществляющей экспортные операции;
5. возникновения сбоев в поставках сырья;
6. снижения спроса на производимую продукцию;
7. непринятия рынком нового товара;
8. потери прибыли в результате снижения рыночных цен на производимую продукцию;
9. просрочки выплаты долга дебитором;
10. разрушения складского помещения в результате стихийного бедствия;
11. поражения вирусом компьютерных сетей компании;
12. утечки информации, представляющей коммерческую тайну;
13. появления на рынке нового сильного конкурента;
14. потери платежеспособности;
15. превышения спросом производственных мощностей предприятия;
16. поставки низкокачественных материалов поставщиком (с большой долей брака);
17. резкого скачка текучести кадров;
18. остановки производства в результате выхода из строя оборудования;
19. ухода с рынка основного промышленного потребителя продукции предприятия;
20. банкротства банка, обслуживающего организацию;
21. отказа инвестора от дальнейшего финансирования проекта в процессе его реализации;
22. ухода ведущих специалистов компании.

Требуется определить, к какой классификационной группе относится каждый из перечисленных видов рисков.

<https://ozon-st.cdn.ngenix.net/multimedia/1024408136.pdf> (**стр 37 учебника)**

2. Смоделируем рисковую ситуацию в оперативном управлении финансами предприятия, возникающую при производстве запасных частей к автомобилям. Цена реализации — 10 тг./шт. Переменные издержки на единицу продукции — 3,6 тг. Квартальный объем продаж — 250 000 шт. Постоянные издержки предприятия составляют 975000 тг. Порог рентабельности перейден. Поступает коммерческое предложение продать дополнительно 20 000 изделий по 5,25 тг. Выполнение этого заказа связано только с возрастанием переменных издержек на 72000 тг. Постоянные издержки не изменятся. Стоит ли принять предложение?