

ТЕМА 8-9. ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ КАК ЦЕЛОСТНЫЙ ФЕНОМЕН И ОРГАНИЧНЫЙ ЭЛЕМЕНТ ГЛОБАЛЬНОГО МИРА

- *ЕАЭС: мировой интеграционный опыт и евразийские подходы*
- *Макроэкономические тенденции и внешние факторы формирования ЕАЭС*
- *Перспективное развитие ЕАЭС*
- *Европейская и евразийская интеграции: сходства и различия*
- *Два союза – две модели региональной экономической интеграции*

Термин «интеграция» берет свое начало от латинских «integr» (целый, общий) или «integratio» (воссоединение, восполнение). *Под интеграцией государств* стоит понимать создание нового самостоятельного образования, в отношении которого делегируются полномочия в определенных сферах, что в совокупности влечет за собой формирование у него некоего нового свойства или характеристики.

Интеграционные процессы в мире получили свое масштабное развитие в XX веке. В мировой науке были разработаны различные концепции интеграции, среди которых теории функционализма (Д.Митрани, А.Клоуда) и федерализма (Ж.Монне, К.Фридрих, П.Дюкло и др.), межправительственный подход (С.Хоффман), неофункционализм (Э.Хаас), теория «твердого ядра» (В. Шойнбле, К.Кламерс), реализм (Г.Моргентау), теория конфедерации (Ф.Миттеран) и др. основоположниками «евразийства» как идейно-мировоззренческой концепции и теории интеграции были ученые Л.Н. Гумилев, Н.С. Трубецкой, Л.П. Карсавин, П. Н. Савицкий, др.

Отталкиваясь от определений, сформулированных ведущими теоретиками интеграции Бела Балаша в «Теории экономической интеграции» и Виллема Молле в «Экономике европейской интеграции: теория, практика, политика», можно сказать, что смысловое наполнение концепции *«открытого регионализма» заключается в том, что на деле реализуется политика объединения экономик региона на основе упразднения тарифных и нетарифных барьеров, дискриминационных условий и препятствий, экономических границ.*

Серьезный импульс к развитию получил евразийский интеграционный проект: в 2010 году начал функционировать Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана, в 2012 году сформирована договорно-правовая база Единого экономического пространства, начала действовать Евразийская экономическая комиссия.

Договор о Евразийском экономическом союзе подписан президентами Республики Беларусь, РК и РФ 29 мая 2014 года и вступил в силу 1 января 2015 года. В результате на мировой экономической арене появилась новая международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью. 2 января 2015 года, после завершения всех ратификационных процедур, еще одним полноправным членом ЕАЭС стала Республика Армения, а 12 августа 2015 года — Кыргызская Республика. К осени 2015 года завершилось формирование Евразийского экономического союза (далее — ЕАЭС, Евразийский союз, Союз) в составе пяти государств-членов: Республики Армения, Республики Беларусь, Кыргызской Республики, Республики Казахстан и Российской Федерации. В свою очередь, в 2018 году статус наблюдателя при Союзе получила Республика Молдова, а в 2020 году — Республика Куба и Республика Узбекистан.

Целью создания нового объединения стало достижение синергетического эффекта, выравнивание разноскоростных траекторий развития, содействие суверенному экономическому росту государств-членов и повышение конкурентоспособности их экономик.

Договор о ЕАЭС определил следующую организационную структуру Союза:

- Высший Евразийский экономический совет (ВЕЭС, Высший совет);
- Евразийский межправительственный совет (ЕМПС, Межправительственный совет);
- Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК, Комиссия), предполагающая два уровня управления — Коллегию и Совет Комиссии;
- Суд Евразийского экономического союза (Суд Союза).

Основываясь на теоретических подходах, ВЕЭС, ЕМПС и Совет Комиссии следует относить к органам межнационального сотрудничества, а Коллегию ЕЭК и Суд Союза — к наднациональным институтам ЕАЭС. При этом члены Коллегии (министры) ЕЭК и Судьи Суда ЕАЭС осуществляют свои полномочия независимо от государств своего гражданства и в интересах всего Союза, а сотрудники ЕЭК и Суда ЕАЭС являются международными служащими.

На начальном этапе формирования ЕАЭС наиболее актуальными вопросами являлись создание благоприятных условий и эффективных механизмов для развития внешней и взаимной торговли, упрощение процедур торговли, повышение конкурентоспособности товаров стран ЕАЭС, обеспечение адекватной защиты рынка и борьба с антиконкурентными практиками на трансграничном пространстве. Это говорит о том, что характер Договора 2014 года в большей степени является торговым. С 2020 г., с момента утверждения Главами государств — членом Союза Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года, произошел переход от «этапа становления» к «этапу проектной интеграции» в ЕАЭС.

Евразийская экономическая интеграция

На первом этапе был создан Таможенный союз, затем Единое экономическое пространство, а с 1 января 2015г. стартовал Евразийский экономический союз, основателями которого стали Казахстан, Беларусь и Россия. Впоследствии полноправными членами ЕАЭС стали Республика Армения и Кыргызская Республика.

Основными целями ЕАЭС являются создание условий для стабильного развития экономик государств-членов Союза в интересах повышения жизненного уровня их населения; стремление к формированию единого рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов в рамках Союза, а также всесторонняя модернизация, кооперация и повышение конкурентоспособности национальных экономик в условиях глобальной экономики.

Экономический потенциал евразийской интеграции очень высок. Совокупный объем экономик государств составляет более 2,2 триллионов долларов США, с численностью населения более 182 миллионов человек.

В рамках ЕАЭС были достигнуты договоренности по формированию к 2025 г. общего рынка нефти и нефтепродуктов. Он предусматривает неприменение во взаимной торговле экспортных таможенных пошлин и ограничений. Кроме того, к 2025 г. будет предоставляться доступ к газотранспортной инфраструктуре. Казахстан заинтересован в решении данных вопросов.

Сотрудничество в рамках ЕАЭС осуществляются в таких сферах как:

- таможенно-тарифное и нетарифное регулирование;
- таможенное регулирование;
- техническое регулирование;
- санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры;
- зачисление и распределение ввозных таможенных пошлин;
- установление торговых режимов в отношении третьих сторон;
- статистика внешней и взаимной торговли;
- макроэкономическая политика;
- конкурентная политика;
- промышленные и сельскохозяйственные субсидии;
- энергетическая политика;
- естественные монополии;
- государственные и (или) муниципальные закупки;
- взаимная торговля услугами и инвестиции;
- транспорт и перевозки;
- валютная политика;
- интеллектуальная собственность;
- трудовая миграция;
- финансовые рынки (банковская сфера, сфера страхования, валютный рынок, рынок ценных бумаг).

Макроэкономические тенденции и внешние факторы формирования ЕАЭС

На старте евразийского интеграционного проекта в 2015 году в государствах — членах ЕАЭС наблюдалась отрицательная динамика ВВП. В результате в 2015 году сократилась доля ВВП государств — членов ЕАЭС в мировой экономике до 2,52%.

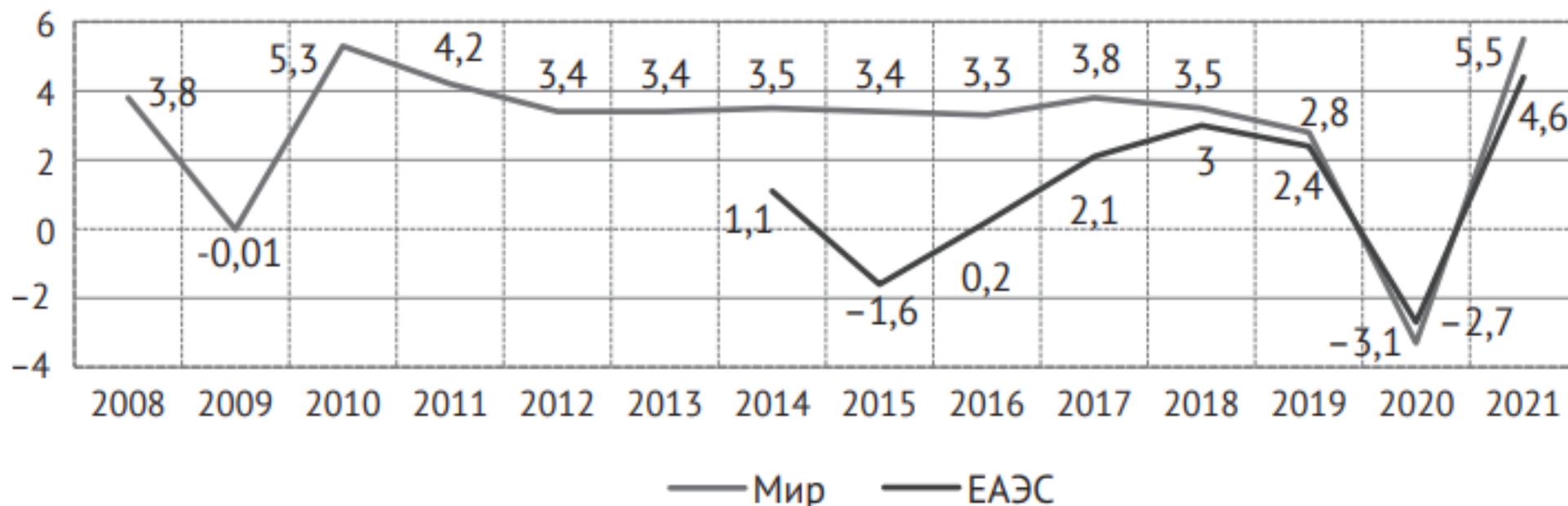


Рис. 1. Динамика ВВП мировой экономики и ЕАЭС (в постоянных ценах, %)

Источник: ЕЭК, Всемирный банк

Такие же тенденции характерны и для других региональных объединений: доля стран Транстихоокеанского партнерства (ТТП) уменьшилась на 1,3 п. п. до 37,4%, Европейского союза — на 3,7 п. п. до 22,1%, стран ОЭСР — на 5,1 п. п. до 62,4%.

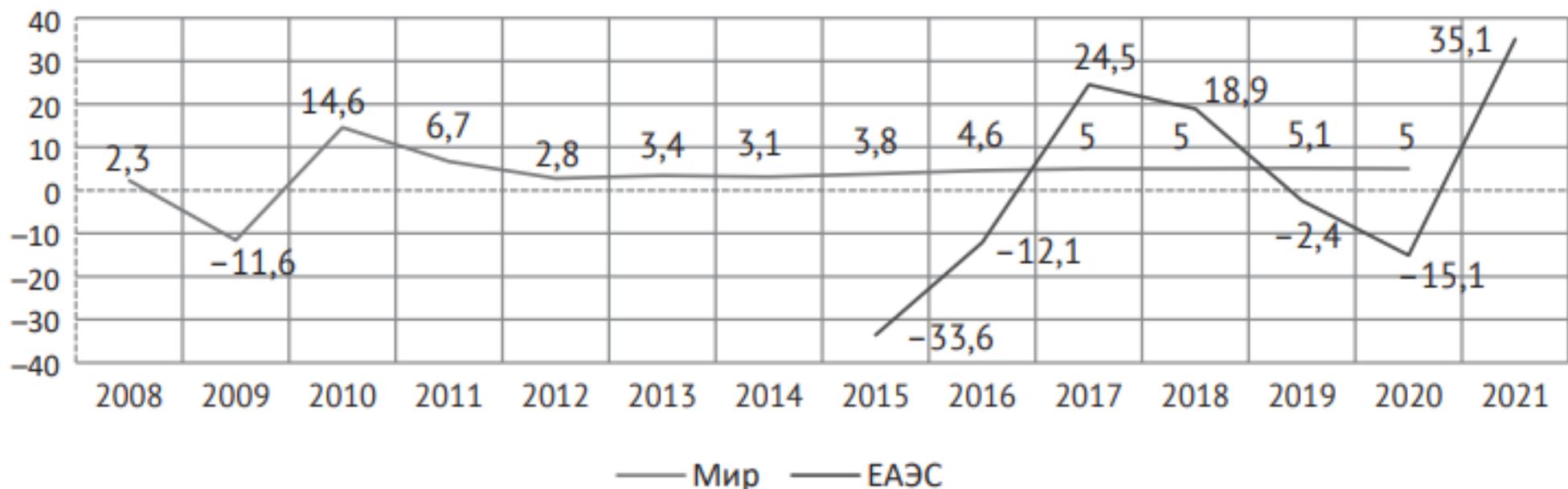


Рис.2. Динамика мировой торговли и внешней торговли ЕАЭС, %

Источник: ЕЭК, Всемирный банк

В 2020 году в результате пандемии COVID-19 ВВП ЕАЭС сократился на 2,7%, при этом пандемия негативно отразилась не только на экономике ЕАЭС, но и на мировой, которая, по данным МВФ, сократилась на 3,1%.



Рис.3. Динамика ВВП, промышленного производства, внешней торговли ЕАЭС, %

Источник: ЕЭК, Всемирный банк

Таблица 1

**Динамика промышленного производства в США и ЕАЭС
в % к предыдущему году**

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
США	3,0	-1,4	-2,2	1,3	3,2	-0,8	-7,2	5,6
ЕАЭС	1,6	-3,4	0,9	2,6	3,6	3,3	-2,0	5,3
в т. ч. обрабатывающая пром.	1,9	-5,3	0,2	2,9	3,8	3,5	1,3	5,1

Источник: ЕЭК, ОЭСР

Стратегия-2025 содержит конкретные шаги совершенствования евразийской экономической интеграции и олицетворяет переход от этапа становления к этапу проектной интеграции, позволяет обеспечить условия для конкретных совместных экономических проектов как на межгосударственном уровне, так и на уровне отдельных хозяйствующих субъектов. Стратегия-2025 состоит из 11 системных блоков:

1. Полное устранение барьеров.
2. Повышение эффективности функционирования рынков товаров.
3. Обеспечение гарантий качества, безопасности обращаемых товаров и надлежащей защиты прав потребителей.
4. Совершенствование таможенного регулирования в рамках Союза.
5. Формирование цифрового пространства ЕАЭС.
6. Построение эффективной системы управления и финансирования совместных кооперационных проектов.
7. Выработку гибких механизмов целевого содействия экономическому развитию.
8. Объединение усилий для стимулирования проведения совместных научно-исследовательских работ.
9. Расширение экономического сотрудничества в области образования, здравоохранения, туризма и спорта.
10. Обеспечение максимально действенной институциональной системы ЕАЭС, гарантирующей выполнение принятых договоренностей.
11. Формирование ЕАЭС как одного из наиболее значимых центров развития современного мира.

Комиссией создан комплексный набор инструментов стимулирования кооперации и инновационного развития.

1. Утверждены (решением Высшего Евразийского экономического совета от 16 октября 2015 года № 28) Основные направления экономического развития ЕАЭС (ОНЭР) — документ, определяющий направления социально-экономического развития на перспективу, к реализации которых стремятся государства — члены Союза за счет использования интеграционного потенциала объединения и конкурентных преимуществ стран в целях получения дополнительного экономического эффекта каждым государством-членом. Комиссия ежегодно осуществляет мониторинг и готовит доклад о реализации ОНЭР. С учетом актуальной ситуации и объективной потребности в корректировке целевых ориентиров в 2022 году начата разработка Основных направлений экономического развития ЕАЭС до 2035 года.

2. Приоритеты сотрудничества государств-членов в реальном секторе экономики определены в Основных направлениях промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС до 2025 года, утвержденных Евразийским межправительственным советом в 2021 году (решение от 30 апреля 2021 года № 5). В частности, в области промкооперации предусмотрены формирование евразийских центров компетенций по актуальным направлениям технологического развития, мероприятия по снижению доли незаконного оборота промышленных товаров на рынке Союза, формирование системы технологического прогнозирования. Отдельные предложения Комиссии связаны и с созданием комплексной программы импортозамещения ЕАЭС.

3. Создан институт Евразийских технологических платформ, который выступает в качестве специального формата для взаимодействия научных, промышленных и государственных организаций для достижения целей технологического развития с объединением потенциалов и ресурсов их участников (например, ЕвразияБио, Евразийская светодиодная технологическая платформа, Космические и геоинформационные технологии — продукты глобальной конкурентоспособности, Фотоника, Евразийская суперкомпьютерная технологическая платформа, Технологии металлургии и новые материалы, Технологии добычи и переработки твердых полезных ископаемых, Технологии экологического развития, Легкая промышленность, Технологии пищевой и перерабатывающей промышленности агропромышленного комплекса, Евразийская сельскохозяйственная технологическая платформа, Евразийская биомедицинская технологическая платформа).

4. Важным инструментом развития кооперации в ЕАЭС является реализация межгосударственных программ и проектов. Совместные межгосударственные программы и проекты позволяют наиболее гибко и полно использовать научный, производственный и кадровый потенциал каждого из государств, получая синергетический эффект от сложения преимуществ и компетенций.

5. Комиссией проработаны с Евразийским банком развития и предложены национальным правительствам новые подходы к финансированию кооперационных проектов в рамках ЕАЭС, предполагающие инструменты гибкого льготного кредитования и использования механизмов рефинансирования коммерческих банков и национальных институтов развития в целях содействия промкооперации в ЕАЭС.

В 2021 году Коллегией ЕЭК утвержден перечень евразийских транспортных коридоров и маршрутов. В него вошли:

-Евразийские одномодальные железнодорожные маршруты (от границы Китая до Европы с ответвлениями по территории Казахстана, а также от Новосибирска до Бишкека с ответвлениями до границы Узбекистана);

- Евразийский мультимодальный маршрут (от границы Китая до морского порта Новороссийск в железнодорожном сообщении и от Владикавказа до границы Грузии и далее до Еревана в автомобильном сообщении);

- Евразийские автомобильные коридоры по территории государств-членов.

Уже разработан и утвержден проект «Евразийский агроэкспресс», направленный, на первом этапе, на ускоренные контейнерные перевозки сельхозпродукции и продовольствия из Китая и обратно и из Узбекистана и обратно.

С целью оперативного реагирования и обеспечения стабильности экономической ситуации ЕЭК в 2022г. подготовлены первоочередные меры (34 меры) по повышению устойчивости экономики государств — членов ЕАЭС:

1. Таможенное, таможенно-тарифное и нетарифное регулирование, а также ряд защитных мер (снижение ставок ввозных таможенных пошлин и предоставление тарифных льгот на товары критического импорта).

2. Внутренний рынок и кооперация: формирование новых логистических цепочек, создание условий для беспрепятственного перемещения граждан в рамках Союза, стимулирование взаимных инвестиций, оптимизация процедуры регистрации лекарственных средств и медицинских изделий, ускоренное формирование комплекса мер по полноценной цифровизации государственных закупок, разработка механизмов и программ обусловленного целевого финансирования для развития догоняющих экономик государств-членов.

3. Финансовые и валютные рынки: расширение использования национальных валют при осуществлении расчетов во взаимной торговле, обеспечение взаимодействия национальных систем передачи финансовых сообщений, ускоренное формирование Евразийской перестраховочной компании.

4. Международное экономическое сотрудничество с третьими странами и интеграционными объединениями: проработка механизмов расширения торгово-экономического сотрудничества с ключевыми партнерами, заключение соглашений об устранении технических барьеров во взаимной торговле

Предлагаемые меры по формированию Большого евразийского партнерства (БЕП) предполагают четыре основные направления работы.

Первое. Обеспечение качественного сопряжения евразийского интеграционного проекта с китайской инициативой «Один пояс, один путь».

Второе. Развитие потенциала ЕАЭС как международной организации региональной экономической интеграции, что предусмотрено в статье 1 Договора о Союзе.

Третье. Поддержка совместного выхода компаний стран Союза на внешние рынки и тем самым укрепления роли Союза в мире.

Четвертое. Расширение сети международного взаимодействия ЕАЭС, укоренение вовлеченности Союза в наиболее приоритетные вопросы многосторонней повестки дня. Важным направлением международной деятельности Евразийского союза является заключение соглашений о создании зон свободной торговли.

Предлагаемые подходы призваны дополнить базовые устои современного миропорядка, основанного на принципах Организации Объединенных Наций, которая является глобальной и универсальной организацией.

Европейская и евразийская интеграции: сходства и различия

Несмотря на то, что интеграция в обоих объединениях носит экономический характер, среди предпосылок их создания можно обнаружить политические мотивы. Такими политическими мотивами для ЕС (первоначально Европейское объединение угля и стали) являются мирное урегулирование противоречий в Европе и противостояние Советскому Союзу в ходе холодной войны. Политических мотивов для интеграции стран ЕАЭС (первоначально Евразийское экономическое сообщество) гораздо больше, чем экономических. Доказательством этому может служить низкая взаимная инвестиционная активность его участников и незначительный объем внутренней торговли, который на момент объединения составлял лишь 6%, в то время как ЕС — 65%. Страны ЕАЭС предпочитают больше торговать со странами Евросоюза и Китаем, чем между собой. Среди политических мотивов создания ЕАЭС можно выделить три наиболее принципиальных.

Во-первых, это сохранение наследия, оставленного Советским Союзом: единое историческое прошлое, дружественные и родственные связи населения стран, кооперация в рамках Совета экономической взаимопомощи, приграничное сотрудничество.

Во-вторых, это геополитические интересы, попытка сохранения сферы влияния на постсоветском пространстве и ограничение влияния ЕС и США на мировую геополитику.

В-третьих, создание условий для «широкой» евразийской интеграции. Однако преобладание политических мотивов над экономическими мотивами снижает результативность экономической интеграции.

Одним из важных преимуществ ЕАЭС является ресурсная обеспеченность. Кроме наличия разнообразных природных ресурсов, ЕАЭС имеет высокий энергетический потенциал. На страны ЕАЭС приходится около 15% мировой добычи нефти, более 20% мировой добычи газа, почти 10% производства электроэнергии. Причем интеграция на энергетическом рынке признается участниками ЕАЭС как одно из стратегических направлений. Страны ЕАЭС планируют до 1 января 2024 г. перейти к общему энергетическому рынку. В то же время страны ЕС не в состоянии полностью обеспечить себя энергетическими ресурсами и вынуждены их импортировать. Зависимость стран Европы от импорта энергоресурсов будет увеличиваться, так как после аварии на АЭС Фукусима-1 в ЕС, особенно в Германии, начали проводить политику закрытия АЭС. Так, одним из условий вступления Литвы в Евросоюз было закрытие Игналинской атомной электростанции, расположенной на северо-востоке страны.

Экономический потенциал стран ЕАЭС значительно ниже, чем стран ЕС. В соответствии с данными Всемирного банка средний ВВП на душу населения стран ЕАЭС за 1998—2018 гг. составляет 15% от среднего показателя по ЕС за аналогичный период. Но в связи с более низким уровнем развития экономики, темпы роста ВВП в странах ЕАЭС выше, чем в странах ЕС. Так, за 2008—2018 гг. среднее значение роста ВВП в странах ЕАЭС составило 2,98%, в то время как в ЕС — всего 0,96%. В 10 странах ЕС темпы роста ВВП ниже 1%, в Италии и Греции средние показатели отрицательные и составляют –0,37 и –2,39% соответственно. Производительность труда и уровень оплаты труда в ЕС выше, чем в ЕАЭС.

Таблица 1 Коэффициент Джини по странам ЕС и ЕАЭС в 2010—2017 гг.

Показатель	Страны ЕС	Страны ЕАЭС
25 – 30 %	Бельгия, Дания, Мальта, Нидерланды, Румыния, Словакия, Словения, Финляндия, Чехия, Швеция	Белоруссия, Казахстан, Киргизия
30 – 35 %	Австрия, Великобритания, Венгрия, Германия, Ирландия, Италия, Кипр, Латвия, Люксембург, Польша, Франция, Хорватия, Эстония	Армения
35 – 40 %	Болгария, Греция, Испания, Литва, Португалия	Россия

ЕАЭС является значительно более молодым интеграционным объединением, чем ЕС. Несмотря на то что шесть стран — основателей ЕС, в отличие от участников ЕАЭС, имели к моменту объединения примерно схожие экономические условия, интеграция стран ЕС шла значительно медленнее, чем интеграция стран ЕАЭС.

В ЕС государства делегируют часть своих полномочий на наднациональный уровень. Законодательные полномочия в ЕС делятся между Европарламентом, который представляет граждан ЕС и избирается ими, и Советом, который представляет правительства стран ЕС. Принцип демократии реализуется в системе голосования. Каждый член ЕС имеет определенное количество голосов в зависимости от размера территории и населения, а отсутствие права вето, обеспечивает взаимодействие стран-участниц на основе подчинения меньшинства большинству. В соответствии с принципом федерализма наднациональные правовые акты имеют действие на всех территориях Евросоюза. Это часто вызывает недовольство участников объединения, но в то же время обеспечивает определенную системность при реализации решений.

В ЕАЭС отсутствует принцип федерализма, то есть верховенства «наднационального» права над «национальным», а институты ЕАЭС лишь обеспечивают платформу для взаимодействия стран. Решения принимаются Высшим экономическим советом, Межправительственным советом и Евразийской экономической комиссией при достижении консенсуса, существует формальное равенство при принятии решений, так как каждое государство — член ЕАЭС имеет равное количество голосов. Но, как отмечают исследователи, ввиду того что нормативные акты, принимаемые в ЕАЭС, не имеют безусловного приоритета по отношению к национальному законодательству его членов, отсутствует системность в реализации принимаемых решений. Именно право вето, которое может наложить суверен на любое решение Евразийской экономической комиссии, вызывает больше всего споров.

Расширение ЕАЭС в большей мере носит политический характер. При расширении ЕАЭС в 2015 г. показатели ВВП на душу населения по паритету покупательной способности Армении и Казахстана составили 38 и 15% соответственно, от среднего показателя трех стран — основателей организации. В настоящее время ЕАЭС идет по пути заключения соглашений с другими странами, не включая их в свой состав. Примером может служить соглашение о зоне свободной торговли с Вьетнамом (2015), в результате которого объем встречной торговли увеличился на 40%, объем экспорта во Вьетнам возрос на 40%, импорт из Вьетнама увеличился на 34%. В 2018 г. было подписано временное соглашение с Ираном, за осень 2019 г. были образованы зоны свободной торговли с Сингапуром и Сербией, эффекты от подписания этих соглашений еще рано оценивать.

В обоих интеграционных объединениях существуют программы поддержки стран с более низкими социально-экономическими показателями. Однако механизмы распределения средств различны. Так, в странах ЕС — это Программа сплочения⁹. В соответствии с финансовым планом на 2014—2020 гг. из европейских структурных и инвестиционных фондов финансируются страны с ВВП на душу населения ниже 90% от средних показателей 27 стран ЕС (без Хорватии). Как видно из рисунка 1, по данным 2014—2018 г. пятерку основных доноров вошли Германия, Великобритания, Франция, Италия и Нидерланды. Основными реципиентами выступили Румыния, Польша, Венгрия, Греция и Чехия. При этом на эти страны приходится более 36% расходов общих фондов, в том числе 16,6% на Польшу.

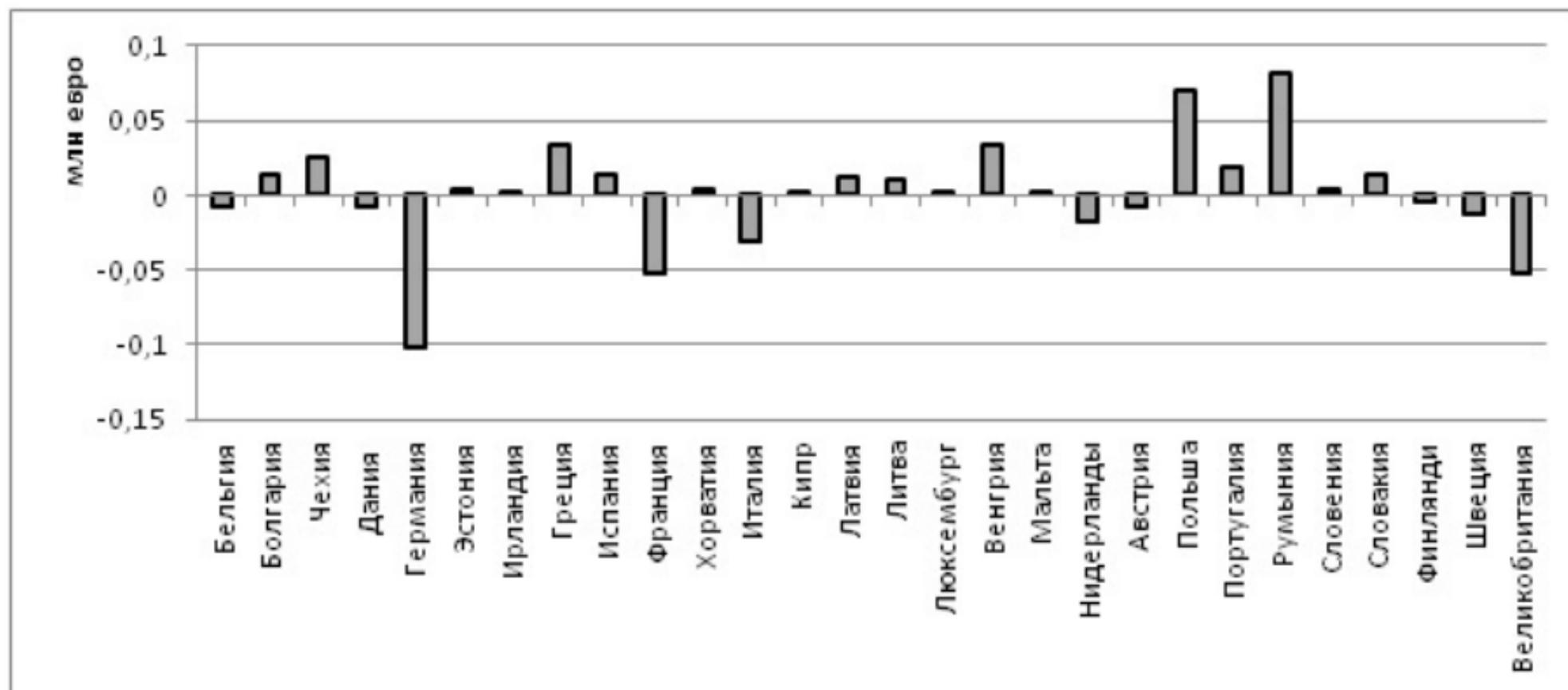


Рис. 1. Перераспределение средств бюджета между странами ЕС в период с 2014 по 2018 г., млн евро¹¹

Выводы.

Во-первых, интеграция ЕС происходит на основе разработанных концептуальных положений существующих теорий интеграции. В то же время интеграция ЕАЭС по условиям, механизмам и инструментам сильно отличается от интеграции ЕС, что требует дальнейшей разработки теоретических аспектов интеграции на основе вновь возникшего опыта и прецедентов.

Во-вторых, ЕАЭС изначально имел гораздо худшие экономические условия интеграции, чем ЕС. Кроме того, рассматриваемые интеграционные объединения и их участники сильно различаются по демографическим и экономическим условиям. Доминирование России по численности населения и стремление стран-участниц к независимости во внешней политике заставили ЕАЭС разрабатывать отличительные от Евросоюза принципы принятия решений.

В-третьих, преобладание политических мотивов перед экономическими мотивами в ЕАЭС ведет к сдерживанию интеграционных процессов и ограничению положительных экономических эффектов интеграции, по крайней мере, в ближайшей перспективе.

В-четвертых, ЕАЭС в настоящее время демонстрирует интересный путь развития интеграции через подписание двухсторонних соглашений с другими странами. В силу наличия общих экономических интересов в ЕС и ЕАЭС, особенно в сфере энергетики, а также проведения в ЕАЭС политики гармонизации, рост сотрудничества между рассматриваемыми интеграционными союзами представляется обоснованным и перспективным.

Два союза – две модели региональной экономической интеграции

Особенностью европейской интеграции является ее институциональный характер. В 1948 г. 16 стран создали Европейскую организацию экономического сотрудничества (ЕОЭС). В 1948 – 1950-х гг. были отменены ограничения на импорт промышленных товаров в странах Бенилюкса (Бельгия, Нидерланды, Люксембург), а к середине 50-х гг. стали свободно обращаться рабочая сила и капиталы. В 1952 г. было создано Европейское общество угля и стали (ЕОУС), куда вошли Франция, ФРГ, Италия и страны Бенилюкса, высшие органы руководства которого получили широкие полномочия по управлению инвестициями, регулированию цен, установлению производственных квот, распределению дефицитных товаров. Директорат ЕОУС выделил в 1954 – 1982 гг. 750 млн экю, чтобы обеспечить занятость безработных в добывающей и сталелитейной промышленности.

Окончательно европейская экономическая интеграция получила институциональное оформление в 1958 г., когда эти же шесть европейских государств (Бельгия, Франция, ФРГ, Италия, Люксембург, Нидерланды) подписали Римский договор о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС, Общий рынок), Европейского сообщества атомной энергии (Евроатом).

Западная Европа и США: доля в промышленном производстве капиталистического мира в 1950-1980 гг., %

Страна, регион	1950	1960	1970	1975	1980
США	48,7	41,9	37,8	36,9	30,9
Западная Европа	33,3	35,9	34,2	33,1	35,4
Страны ЕЭС (девятка)	26,2	30,9	28,6	26,9	25,4

Выросла доля стран ЕЭС в экспорте капиталистических стран. Если в 1950 г. удельный вес США в экспорте капиталистического мира составлял 22,6 %, а стран ЕЭС (девятки) – 6 %, то к 1980 г. страны ЕЭС стали экспортировать в три с лишним раза больше товаров, чем США (36,2% против 11,9% США).

В 70–90-е гг. прошлого века интеграционные процессы в Европе развиваются как вширь, так и вглубь. К Европейскому сообществу присоединяются Великобритания (1973 г.), Ирландия, Дания (1974 г.), сменившие членство в ЕАСТ на ЕС, позже – Греция (1984 г.), Испания, Португалия (1986 г.), Австрия, Финляндия, Швеция (1995 г.). Членами ЕАСТ остаются лишь Норвегия, Исландия, Швейцария и Лихтенштейн.

Созданный в начале 1990-х гг. единый внутренний рынок не мог эффективно функционировать при существующих национальных денежных системах, когда цены на товары и услуги выражались в разных национальных денежных единицах. По расчетам экспертов Европейской комиссии, в 1986-1995 гг. прямые издержки валютного обмена составили в странах ЕС 1% годового ВВП. Помимо прямых, существуют и косвенные издержки валютного обмена, связанные с колебаниями курсов национальных валют.

Поэтому введение в 1999 г. единой европейской валюты (евро), эмитированной наднациональным институтом – Европейским центральным банком (ЕЦБ), явилось закономерным итогом западноевропейской интеграции. Окончательно национальные европейские деньги прекращают функционировать с июня 2002 г., что свидетельствовало о создании региональной кредитно-денежной системы, включающей национальные денежные системы 11 стран Европейского союза (ЕС), на территории которых в то время проживало 290 млн человек, производилось 4/5 европейского валового продукта и обращалось 86% всех европейских денег. Введение евро означало создание единого рынка банковских услуг и рынка ценных бумаг.

По сравнению с Европейским Союзом Евразийский экономический союз является молодым образованием. Договор о создании Евразийского экономического союза от 29 мая 2014 г. подписали пять стран: Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Киргизская Республика и Республика Казахстан, с населением, насчитывающим 184006,1 тыс. человек в 2018г.

ВВП на основе паритета покупательной способности валют ЕАЭС равен 4730 млрд долл., что сопоставимо с ВВП Германии – 4505,2 млрд долл. Если в Европейском Союзе имеется несколько экономических центров (Германия, Франция, Италия, Нидерланды и др.), то бесспорным экономическим лидером ЕАЭС является Россия: на нее приходится 84% ВВП Евразийского Союза и 64,6% экспорта во взаимной торговле товарами.

По примеру европейской экономической интеграции были созданы наднациональные органы управления: Высший евразийский экономический совет (ВЕЭС), в состав которого входят главы государств-членов, и постоянно действующий регулирующий орган Евразийского экономического союза – Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК). Молдова участвует в работе Союза на правах наблюдателя. В рамках Союза обеспечивается свободное движение товаров, услуг, капитала, рабочей силы.

Основными торговыми партнерами ЕАЭС являются Китай, Германия, Нидерланды, Италия, Турция, Республика Корея и другие страны. В структуре экспорта преобладают минеральные продукты (67,2%), металлы и изделия из них (9,6%), продовольствие и сельскохозяйственное сырье (5,1%).

Выводы. При создании Евразийского экономического союза широко использовался опыт Евросоюза, в частности создание наднациональных институтов регулирования и управления. Уступая значительно Евросоюзу по экономической мощи, евразийское объединение обладает в то же время рядом преимуществ.

Политика Брюсселя, осуществляемая путем политического давления, мелочной регламентации идет вразрез с национальными интересами стран. Создавая преференции одним странам, например Польше, Брюссель в то же время загоняет в долговую кабалу другие страны. Выход Великобритании из Евросоюза свидетельствует об остром кризисе европейской модели интеграции.

Углубление интеграционных процессов в рамках ЕАЭС возможно только путем установления кооперационных связей в сфере производства, создания совместных предприятий, причем этот процесс должен быть не только инициирован сверху, но и идти снизу, развиваться на региональном уровне.

Дальнейшее развитие ЕАЭС возможно только при сохранении основополагающих принципов евразийства в экономической деятельности объединения таких, как равенство, добровольность, согласованность решений, целей и интересов стран-участниц.