

Тема 1. ОБЪЕКТИВНЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ КОНЦЕПЦИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ

- *Сущность, предпосылки и цели международной экономической интеграции*
- *Основные формы и этапы экономической интеграции*
- *Экономические эффекты международной интеграции*
- *Европейский союз как модель эффективной экономической интеграции*
- *Оптимизация структуры интеграционных формирований*

Согласно определению МВФ, **глобализация** – это в возрастающей степени интенсивная интеграция. В широком понимании имеется в виду общемировая система, возникающая в результате слияния национальных экономик. Она должна быть основана на беспрепятственном перемещении капитала, снижении тарифных барьеров и либерализации движения товаров, капитала, коммуникационном и информационном сближении.

Термин «**интеграция**» происходит от латинских слов *integratio* – восполнение, *integer* – целый. **Интеграция** – это сближение, слияние, объединение частей, образующих единое целое, но при сохранении их идентичности, т. е. страны сближаются, образуют единый торговый, экономический, валютный и политический союз, но при этом сохраняется их национальная идентичность.

Три критерия интеграции:

- 1) выделение, обособление связей и отношений, существующих между государствами;
- 2) управление в интеграционных процессах, целенаправленные действия и регулируемость в интеграционном комплексе;
- 3) соотношение в интеграционном комплексе целого и частных структурных элементов.

Региональная интеграция государств – это процесс сближения и взаимодействия национальных хозяйств, формирования региональных экономических группировок.

Основными предпосылками интеграции являются:

1. Сходство уровней экономического развития интегрирующихся стран.
2. Территориальная близость интегрирующихся стран, наличие общих границ, признание территориальной целостности и сложившихся границ. Данный фактор позволяет минимизировать затраты на транспортные перевозки.
3. Демонстрационный эффект: в интегрирующихся странах происходит ускорение темпов экономического роста, увеличивается занятость населения, наблюдается снижение инфляции и прочие положительные сдвиги, что оказывает стимулирующее воздействие на другие страны.
4. Политические режимы понимают выгодность интеграции, стремятся выработать общий курс и определить этапы интеграции, а также обеспечить постепенную передачу отдельных полномочий наднациональным органам.

Международная экономическая интеграция позволяет получить следующие преимущества:

- более широкий доступ к ресурсам: финансовым, материальным, трудовым, к технологиям в масштабах всего региона, а также возможность производить продукцию в расчете на рынок всей интеграционной группировки;
- создание привилегированных условий для фирм стран-участниц интеграции, с учетом защиты их от конкуренции со стороны фирм третьих стран;
- совместные решение острых социальных проблем;
- сокращение затрат на продукцию и обеспечение экономической эффективности в результате углубления международного разделения труда (МРТ);
- расширение экономического пространства, между предприятиями интегрирующихся стран усиление конкурентной борьбы, которая стимулирует их и приводит к повышению эффективности производства;
- создание более стабильной ситуации для развития взаимной торговли, при этом выступления от лица блока более весомы и дают лучшие результаты в области международной торговой политики;
- возможность использовать преимущества национальных экономик для расширения масштабов рынка сбыта, поддерживать своих производителей, сокращать межгосударственные торговые издержки;
- обеспечение условий для привлечения иностранных инвестиций путем расширенного экономического пространства;
- создание благоприятной внешнеполитической среды, усиление сотрудничества стран не только в экономической, но и в политической, культурной и других областях;
- превращение стран в полноправных и равных всем остальным субъектов международных отношений путем преодоления фактора ограниченности и закомплексованности.

Международная экономическая интеграция - процесс сближения и взаимоприспособления отдельных национальных экономик на основе развития глубоких, устойчивых взаимосвязей и разделения труда между странами, взаимопроникновения их воспроизводственных структур в различных формах и на различных уровнях.

Особенности:

- устраняет все ограничения в движении между странами-участницами не только товаров, но также услуг, капиталов, трудовых ресурсов и информации.

- устанавливает устойчивые, глубокие связи с высокой степенью разделения труда между национальными экономиками, что сопровождается взаимным приспособлением и дополнением друг к другу компаний, отраслей, экономических районов различных стран.

- устойчивое и эффективно функционирующее интеграционное объединение осуществляет обязательное согласование экономической политики стран-участниц.

- сопровождается взаимопроникновением и переплетением национальных бизнес-процессов, формированием в интегрированных странах технологического единства производственного процесса.

- процесс, требующий формирования и развития специальных органов управления хозяйственным взаимодействием стран-участниц.

Основные подходы к либерализации мирохозяйственных отношений

Международный подход реализуется посредством проведения международных конференций (раундов) под эгидой Всемирной торговой организации, целью которых является сокращение тарифных и нетарифных барьеров в международной торговле по всему миру.

Транснациональный подход реализуется через производственно-экономическую деятельность транснациональных компаний (ТНК).

Применение *регионального подхода* объясняется резким усилением межфирменной и межгосударственной конкурентной борьбы, когда современные методы конкуренции и более жесткое соперничество на мировом рынке становятся не под силу отдельной корпорации и даже государству.

Предпосылки и условия для эффективного функционирования экономической интеграции группы стран:

- примерно одинаковый уровень развития интегрирующихся стран.
- географическая близость стран-участниц, в частности, наличие общей границы и исторически сложившихся экономических отношений между странами.
 - общность хозяйственных и иных проблем, которые реально стоят перед объединяющимися странами.
- политическая воля государств и наличие стран-лидеров интеграционной группировки.

Цели региональной экономической интеграции:

- повышение своей национальной конкурентоспособности на внутреннем, региональном и мировом рынках, противостоять вызовам третьих стран, а также негативным процессам глобализации.
- стремление использовать преимущества «эффекта масштаба», позволяющего расширить границы рынка, снизить транзакционные издержки, создать более эффективную комбинацию производственных факторов, стимулировать приток прямых инвестиций.
- обеспечении условий для модернизации и структурных реформ в экономике, а также для поддержания молодых отраслей национальных хозяйств.
- обмен хозяйственным опытом и передача его менее развитым странам, осуществляющим глубокие экономические реформы для создания там полноценных емких рынков.
- обеспечить широкий доступ к различным ресурсам: финансовым, трудовым, материальным, а также к новейшим технологиям.
- участие страны в интеграционном блоке позволяет ей устранить условия для конфронтации в рамках единого экономического пространства данного блока.
- усиление позиции на мировом рынке.

Основные структурные образования интеграции:

Преференциальные торговые соглашения заключаются либо на двусторонней основе между отдельными государствами, либо между уже существующей интеграционной группировкой и отдельной страной или группой стран.

В зоне свободной торговли страны полностью отменяют таможенные тарифы во взаимной торговле, но сохраняют национальные таможенные тарифы в отношениях с третьими странами.

В рамках Таможенного союза две или более стран упраздняют все таможенные ограничения во взаимной торговле всеми товарами и услугами (кроме обслуживания капитала), а также принимают (учреждают) единую систему внешних торговых барьеров с третьими странами, снимая тем самым необходимость содержания таможенной службы на внутренних границах таможенного союза (МЕРКОСУР и КАРИКОМ).

Общий рынок, при котором две или более стран, его образующих, условия таможенного союза дополняют свободным передвижением всех факторов производства между собой.

В экономическом союзе две или более стран не только создают общий рынок, но и унифицируют свою экономическую политику, включая денежную, налоговую и социальную, а также политику в отношении торговли и движения рабочей силы и капитала.

Таблица. Формы (этапы) экономической интеграции

Формы интеграции	Обязательства			
	свободная торговля внутри союза	единые тарифы и квоты к третьим странам	свободное движение факторов производства внутри союза	единая экономическая политика стран-участниц
Зона свободной торговли	+	—	—	—
Таможенный союз	+	+	—	—
Общий рынок	+	+	+	—
Экономический союз	+	+	+	+

Экономические эффекты международной интеграции

Потокообразующий эффект означает переключение (вследствие присоединения страны к таможенному союзу) спроса и соответственно потребления от отечественного производителя с более высокими издержками к зарубежному производителю из страны - партнера по таможенному союзу с менее высокими издержками.

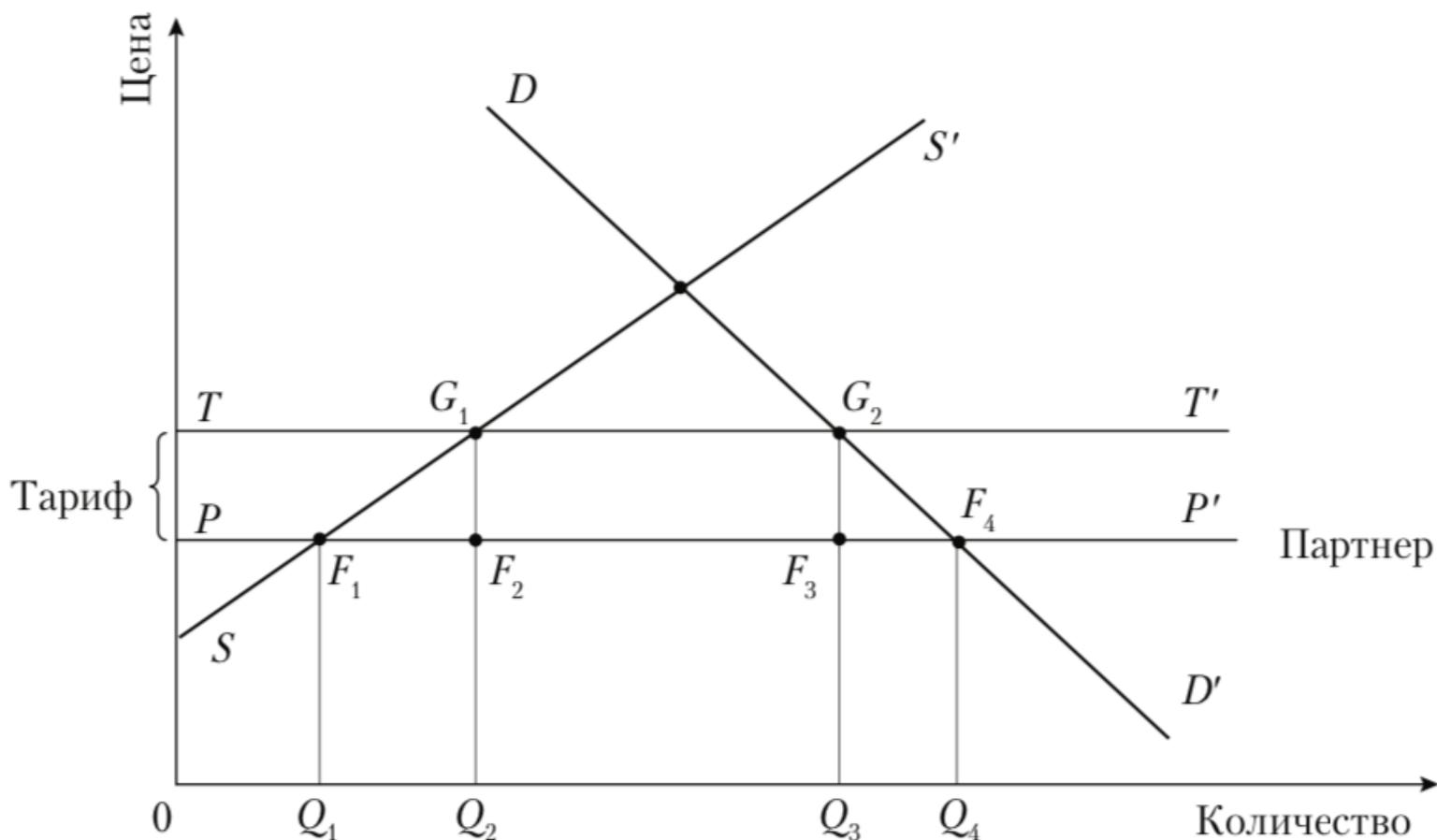
Таблица. Потокообразующий эффект

Страна	Стоимость производства, долл.		
	средняя	А облагает все страны 100%-ной пошлиной	А упраздняет пошлину для В, оставляя ее для страны С
1	2	3	4
А	50	50	50
В	40	80	40
С	30	60	60

Потокоотклоняющий эффект

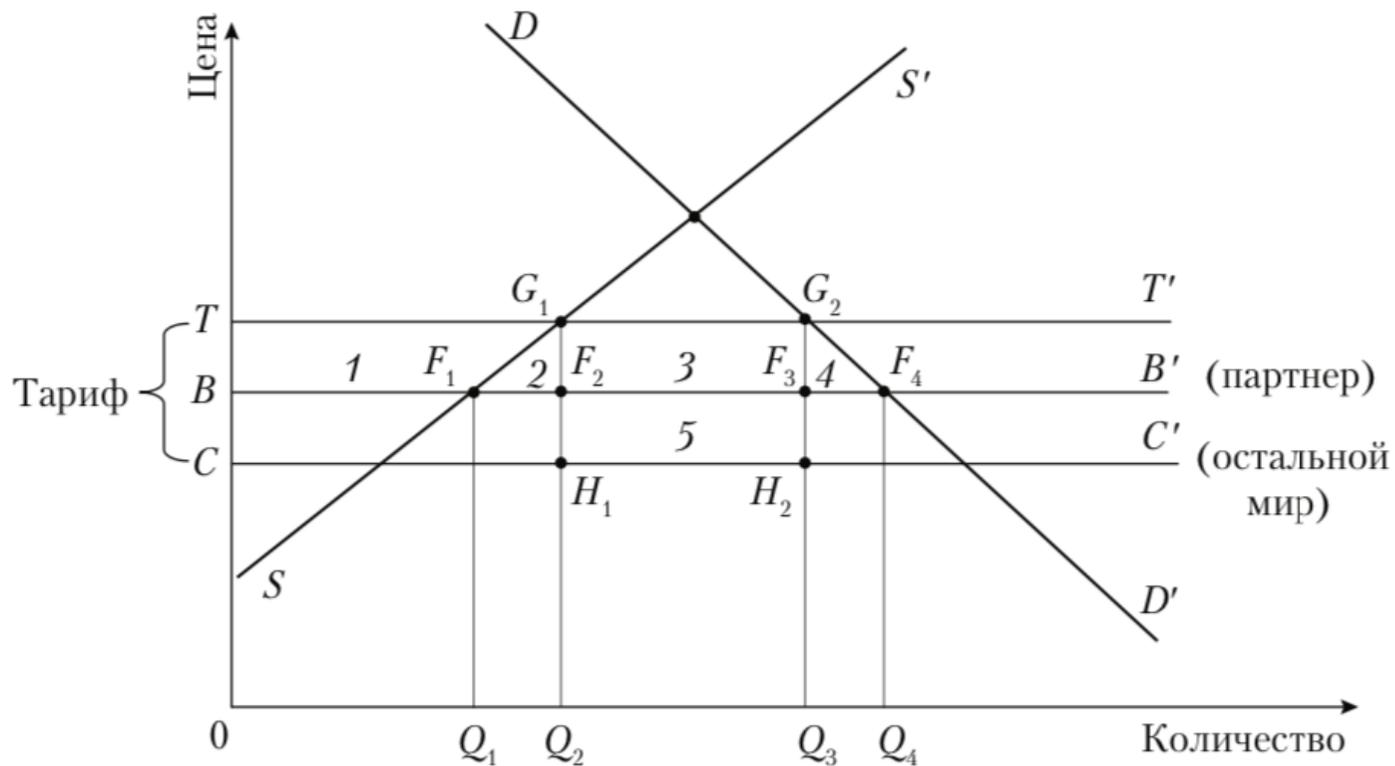
Страна	Стоимость производства, долл.		
	средняя	А облагает все страны 50%-ной пошлиной	А упраздняет пошлину для В, оставляя ее для страны С
1	2	3	4
А	50	50	50
В	40	60	40
С	30	45	45

До образования таможенного союза страна А импортирует товар из страны С, так как $45 < 50 < 60$ (графа 3 табл. 12.3). После образования таможенного союза страна А импортирует товар из страны В, так как $40 < 45 < 50$ (графа 4 табл. 12.3). В результате происходит смещение производства от производителя с низкими издержками (страна С — 30 долл.) к производителю с высокими издержками (страна В — 40 долл.), что снижает эффективность использования ресурсов.



DD' — кривая внутреннего спроса на рынке А; SS' — кривая внутреннего предложения на рынке А; PP' — кривая предложения партнера (для упрощения анализа рассматривается абсолютно эластичное предложение); TT' — кривая предложения партнера с учетом таможенного тарифа

Рис. 12.1. Потокобразующий эффект



- DD' — кривая внутреннего спроса на рынке страны А;
- SS' — кривая внутреннего предложения на рынке страны А;
- BB' — кривая предложения страны В (партнера);
- CC' — кривая предложения страны С (остального мира)

Рис. 12.2. Потокоотклоняющий эффект

Положительные динамические эффекты международной экономической интеграции:

1. Увеличение размеров рынка может позволить фирмам получить соответствующий эффект от увеличения масштабов производства, который приводит к уменьшению издержек производства по следующим причинам: более полное использование производственных мощностей, повышение уровня квалификации труда и управляющих кадров.

2. Расширение интеграционных контактов между странами нередко влечет за собой улучшение производственной и непроизводственной инфраструктуры стран - участниц союзов.

3. Позиция каждой из входящих в интеграционную группировку стран как участниц различных торговых и экономических переговоров является более предпочтительной по сравнению с положением отдельной страны-аутсайдера.

4. Присоединение к торгово-экономическим союзам ведет к возрастанию конкуренции между странами.

5. Образование торгово-экономических союзов сопровождается существенным увеличением объемов инвестирования третьих стран в экономику стран - участниц таких союзов.

Отрицательные последствия, с которыми может быть связано присоединение к торгово-экономическому союзу:

1. может начаться отток ресурсов из страны, перераспределяемых в пользу более сильных в экономическом отношении членов союза.
2. если интеграция способствует установлению более тесных интеграционных связей между отдельными фирмами стран-участниц, результатом может быть более широкое распространение олигопольного сговора, влекущего за собой повышение цен на соответствующую продукцию.
3. может возникнуть эффект потерь от увеличения масштабов производства, связанный с формированием слишком больших компаний.

В процессе своего развития Европейский союз прошел все этапы международной экономической интеграции:

- зону свободной торговли (1957-1968);
- таможенный союз (1969-1986);
- общий рынок (1987-1992);
- экономический союз (с 1993 г. по настоящее время).

Западноевропейская экономическая интеграция развивается в 3 направлениях:

1. Развитие общего рынка товаров, услуг, труда и капитала.

2. Использование общей валюты. Достоинства:

- исключены колебания обменных курсов;
- отсутствуют валютные риски;
- снижаются операционные расходы;
- становятся более прозрачными цены;
- рынок единой валюты более привлекательный для иностранных инвесторов;
- упрощается процесс контроля инфляции в еврозоне при более низких процентных ставках.

3. Отмена паспортного и таможенного контроля.

Участие европейских стран в интеграционных инициативах

Европейский союз	Зона евро	Шенгенская зона
Австрия	Австрия	Австрия
Бельгия	Бельгия	Бельгия
Болгария		
Венгрия		Венгрия
Германия	Германия	Германия
Греция	Греция	Греция
Дания		Дания
		Исландия
Ирландия	Ирландия	Ирландия
Испания	Испания	Испания
Италия	Италия	Италия
Кипр	Кипр	
Латвия		Латвия
Литва		Литва
Люксембург	Люксембург	Люксембург
Мальта	Мальта	Мальта
Нидерланды	Нидерланды	Нидерланды
		Норвегия
Польша		Польша
Португалия	Португалия	Португалия
Румыния		
Словакия	Словакия	Словакия
Словения	Словения	Словения
Финляндия	Финляндия	Финляндия
Франция	Франция	Франция
Чехия		Чехия
		Швейцария
Швеция		Швеция
Эстония		Эстония
Хорватия		

«Кластерной анализ» состоит из следующих этапов:

1. Определение общего числа объектов, подлежащих классификации.
2. Отбор и обоснование индикаторов, наиболее значимых и информативных для оптимальной типологии объектов.
3. Определение оптимального числа кластеров.
4. Экономическая интерпретация результатов кластерного анализа.

Индикаторы национальных экономических систем стран ЕС:

- 1) ВВП на душу населения;
- 2) индекс конкурентоспособности;
- 3) индекс развития человеческого потенциала;
- 4) индекс экономической свободы;
- 5) индекс глобализации;
- 6) индекс качества законодательства;
- 7) индекс восприятия коррупции;
- 8) индекс права голоса и подотчетности;
- 9) индекс глобальной интеграции;
- 10) индекс связности.

Таблица. Распределение стран ЕС (2020 г.)

1-й кластер	2-й кластер	3-й кластер	4-й кластер
Австрия	Испания	Кипр	Болгария
Бельгия	Италия	Латвия	Венгрия
Германия	Литва	Мальта	Греция
Дания	Польша		Румыния
Ирландия	Португалия		Хорватия
Люксембург	Словакия		
Нидерланды	Словения		
Финляндия	Франция		
Швеция	Чехия		
	Эстония		